

Die STEFES Ingredients GmbH ist ein inhabergeführtes, mittelständisches, international agierendes Handelshaus im Bereich Rohstoffe für die Nahrungsergänzungsmittel-, Lebensmittel- und Getränkeindustrie. Unsere Kunden gehören zu den führenden Herstellern der Branche in Deutschland und Europa.

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) Rohstoffe für Nutraceuticals, Food and Beverages

in Vollzeit als Festanstellung

Dein Aufgabenfeld

- Du trägst Verantwortung für den Verkauf und Einkauf von Rohstoffen für die Nahrungsergänzungs- und Lebensmittelindustrie in Deutschland und weiteren Märkten wie beispielsweise Spanien und Frankreich.
- Ou hast und/oder baust Dir intensive Kunden- und Lieferantenbeziehungen auf, hast Spaß am Telefonieren und Kundenbesuchen.
- Akquise ist für Dich kein Fremdwort und Du hast den entsprechenden Drive um Projekte beim Kunden voranzubringen und Abschlüsse zu tätigen.
- 1 Du hast ein Gespür für die strategischen Needs Deiner Kunden durch Besuche vor Ort und auf Messen.
- Ou stimmst Dich als Teamplayer mit Deinen Kollegen ab und bringst eigene strategische Ansätze ein.

Das bringst du mit

- Ou hast eine Ausbildung zum/zur Groß- und Außenhandelskaufmann/-frau und/oder ein abgeschlossenes BWL- oder naturwissenschaftliches Studium mit Schwerpunkt Ernährung/Lebensmittel/Chemie oder ähnlicher Ausrichtung.
- Ou hast Berufserfahrung vorzugsweise im Verkauf von Rohstoffen für die Nahrungsergänzungsmitteloder Lebensmittelindustrie oder Erfahrung im Verkauf ähnlicher Produkte.
- Ou hast ein gewinnendes und souveränes Auftreten und die Interessen Deiner Kunden stehen für Dich an erster Stelle.
- Ou hast eine gute und gepflegte Ausdrucksweise, sehr gute Englischkenntnisse sind Voraussetzung. Eine weitere Fremdsprache, z.B. Französisch, Spanisch oder Polnisch, ist von Vorteil.
- O Deine Vertriebsaffinität, hohe Kommunikationsfähigkeit sowie Spaß am Arbeiten an gezielten Geschäftsabschlüssen zeichnen Dich aus.
- Ou hast Freude am Ergreifen der Initiative bei Herausforderungen.
- Exzellente Organisation, sehr gute MS Office Kenntnisse, idealerweise Erfahrung mit SAP Business One
- Du hast hohes Engagement, Belastbarkeit, die Hands on Mentalität und Teamfähigkeit im Blut.

Deine Benefits bei der STEFES Ingredients

- Ein Umfeld in dem Teamgeist und Kollegialität ganz großgeschrieben werden.
- Flache Hierarchien und direkte Entscheidungswege
- Vermögenswirksame Leistungen und leistungsabhängige Sonderzahlungen
- Ein unbefristeter Vertrag
- Zuschüsse zum HVV-Ticket
- 1 Homeoffice-Tag pro Woche
- 30 Tage Urlaub
- O Zentral und verkehrsgünstig gelegenes Büro mit direktem Bus- und Bahnanschluss



- Corporate Benefits
- Mitarbeiterorientierung: Ein offenes Ohr für Deine Visionen, Ideen und Wünsche
- Nostenfreies Obst, Kaffee, Tee & Wasser
- 1 Last but not least... tolle Kollegen, die sich auf Dich freuen

Interesse?

- Haben wir Dein Interesse geweckt und Du möchtest ein Teil der STEFES Ingredients GmbH werden?
- Oann freuen wir uns über Deine Bewerbung per Email an vburmann@stefesingredients.de unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins.
- O Deine Ansprechpartnerin ist Vanessa Burmann gerne auch telefonisch vorab für offene Fragen erreichbar 040/533083313